



www.mekk.no

Mekk Skandinavia AS etablerte sin første butikk i august 2001 og er et ekspansivt selskap som driver konkurransedyktig handel med varer og forbruksartikler til bil, båt hjem, og fritid. Vi markedsfører våre varer via Mekk kjedens 27 medlemsbutikker fra Kirkenes i nord til Flekkefjord i sør. Målet er å etablere ytterligere 30 Mekk butikker i løpet av 2-3 år. Omsetningen i 2009 var ca. 250 mill. NOK og vi har ca. 120 ansatte. Mekk Skandinavia AS har hovedkontor i Bergen.

Vil du drive din egen **MEKK BUTIKK**

Mekk skal skape de spenstigste
"handy man butikkene" i Skandinavia.

Mekk åpner ny butikk i Tromsø og søker franchisetager. Vi ser for oss deg som trives og har et bevisst forhold til kundekontakt. Som franchisetager og daglig leder vil du ha totalansvaret for butikkdriften, inkludert personal, økonomi og resultatansvar. Jobben innebærer også å skape gode handleopplevelser for kundene i en ryddig og innbydende butikk. Vi forutsetter at du er ærlig og pålitelig. Du liker å ta ansvar og går foran med et godt eksempel. Du kan og vil kommunisere godt med mennesker og har evne til å motivere andre til å arbeide mot felles mål.

Synes du det virker utfordrende å få være med å bidra til videre vekst i Mekk, gjennom kremmerskap i styrte former og samtidig utvikle egen fremtid og andres arbeidssituasjon? Da vil vi at du omgående sender skriftlig søknad til: bjorn@mekk.no.

For evt. spørsmål,
kontakt: Bjørn Haakonsen mob. 40404640.

Franchisetakere i Mekk tilbys:

- Markedsføring og annonsering
- Ferdig bygd butikk i henhold til konsept
- Du får riktige rutiner og struktur på din bedrift
- Regnskapsførsel og administrativ hjelp
- Butikkdatasystem
- Rådgivning
- Ledersamlinger med eget lederutviklingsprogram i samarbeid med BI varehandel

Hva må til for å bli en Mekk franchiser:

- En fordel med bakgrunn fra håndverk eller butikk
- Tilgang til nødvendig kapital
- Et sterkt ønske om å utvikle egen virksomhet

www.mekk.no